



Techniker/Ingenieur Vertrieb Außendienst (m/w/d)

Seit 25 Jahren ist MicroControl der Spezialist für Applikationen in anspruchsvollen Branchen wie Maschinenbau, Fahrzeug-Industrie, Erneuerbare Energien und Medizintechnik. Wir bieten hochwertige Lösungen, um mitten im Prozess analoge Messsignale wie Temperatur und Druck dezentral zu erfassen und auf die CAN- bzw. Ethernet-Feldbus-Schnittstelle umzusetzen.

Als flexibler, inhabergeführter Mittelständler und Dienstleister ist MicroControl Entwicklungspartner, wenn es um die Umsetzung von Industrie 4.0 und die unternehmensweite Vernetzung geht. Wir konzipieren und produzieren kundenspezifische Hard- und Software-Lösungen für Anwendungen, wo es auf Zuverlässigkeit, Vibrationsfestigkeit und eine große Temperaturreihe ankommt. Als Partner unserer Kunden decken wir den gesamten Lifecycle ab – von der Idee bis zur langjährigen Liefergarantie.

Wir suchen ab sofort:

Ihre Aufgabe

- Verkauf der MicroControl-Produkte und –Dienstleistungen
- Durchführung von Kundenbesuchen und Präsentationen
- Umsetzung der strategischen Ziele in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Aufbau und Entwicklung neuer Zielmärkte
- Projektplanung und -verfolgung in Zusammenarbeit mit der technischen Abteilung
- Angebotskalkulation und Angebotsverfolgung

Ihr Profil

Wir suchen eine engagierte, kommunikationsstarke und selbstbewusste Persönlichkeit mit Freude am selbstständigen Arbeiten im Team, ausgeprägter Kundenorientierung und einer schnellen Auffassungsgabe. Idealerweise verfügen Sie über

- Erfahrung im Vertrieb komplexer technischer Produkte
- Teamfähigkeit und Kontaktfreudigkeit sowie überzeugende Kommunikationsfähigkeit
- Kenntnisse im Bereich Messtechnik und Feldbussysteme
- Reisebereitschaft (D / A / CH)

Interessiert? Dann senden Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an:

MicroControl GmbH & Co. KG
Herr Torsten Krahl
Junkersring 23
53844 Troisdorf
Tel: 02241 / 256 59 0
E-Mail: krahl@microcontrol.net

